

Venture Development Manager

Berlin, Germany · Business Development

DESCRIPTION

Wir sind ein junges FinTech-Startup mitten in Berlin. Wir helfen dem Mittelstand dabei, sich zu digitalisieren - mit Fokus auf bessere Finanzierungsmöglichkeiten für kleine und mittelständische Unternehmen. Durch einen smarten, technologiegetriebenen Ansatz wollen wir bisherige Lösungen diversifizieren und dadurch die Wachstumschancen unserer Kunden nachhaltig verbessern.

Um dies erfolgreich umsetzen zu können, brauchen wir DICH: Du besitzt ein hohes Maß an Eigeninitiative, hast ausgeprägte analytische Fähigkeiten, und bringst Erfahrung und Spaß bei der gesamtheitlichen Weiterentwicklung eines jungen Startups mit? Dann solltest du aufhören zu suchen und dich bei uns bewerben!

REQUIREMENTS

Deine Aufgaben

- Du arbeitest als Sparringspartner eng mit dem CEO des Unternehmens zusammen und unterstützt ausschlaggebende Entscheidungen, um die Ziele und das Wachstum von VAI voranzutreiben und wandelst strategische Ziele in durchführbare Arbeitsschritte um
- Du entwickelst finanzielle Modelle für zukünftige Finanzierungsrunden und koordinierst die Zusammenarbeit mit Finanzinvestoren
- Du übernimmst Verantwortung für Projekte und Budgets, die deinen Interessen & Stärken entsprechen, damit du zusammen mit unserem Business wachsen und dich weiterentwickeln kannst
- Du bist in der Lage eigenständig Datenanalysen durchzuführen und daraus Handlungsempfehlungen abzuleiten
- Du identifizierst interne Probleme und ineffiziente Abläufe und entwickelst Lösungen mit Stakeholdern
- Du Bist für die Erweiterung und Verbesserung unserer innerbetrieblichen Prozesse, sowohl auf Tech- als auch auf Business-Ebene zuständig
- Unterstützung beim Fundraising und Business Modelling
- Stetige Weiterentwicklung unseres Produktes im FinTech-Bereich

Unsere Anforderungen an Dich

- Ausgeprägtes Interesse für innovative Businessmodelle
- 2-3 Jahre Berufserfahrung im Strategy Consulting, Banking, Finance und/oder in Start-Ups
- Du hast ein tiefes Verständnis von online und mobilen Geschäftsmodellen und siehst Dich als „Digital Native“ und „Early Adopter“
- Ausgeprägte analytische, kommunikative und soziale Kompetenzen, sowie die Fähigkeit effektiv im Team zu arbeiten
- Du untermauerst deine datengetriebenen Entscheidungen und Empfehlungen mit quantitativen Auswertungen soweit möglich und sinnvoll
- Lösungs- und kundenorientiertes Denken
- Exzellente Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office, insbesondere Excel

BENEFITS

Was wir bieten

- Spaßiges Fahrerlebnis mit BVG Monatsfahrkarte
- Gesundes Social Media Budget
- Voller Kühlschrank mit Snacks und Getränken
- Regelmäßige Team Events
- Office-Hund Yuri (Haustiere willkommen!)
- Eigene Work-Oase
- Workshops, Trainings, Bücher für Geeks, Nerds und Wissbegierige
- Muskeln bei Urban Sports Mitgliedschaft
- Eine eigene Schreibtischpflanze samt Namen